

Réussir aujourd'hui !

Grâce à la vente directe : un secteur qui explose !

La vente directe : 3^{ème} voie de la distribution.

La vente directe connaît un essor sans précédent avec 300 000 emplois, près de 10 000 créés chaque année pour un chiffre d'affaire dépassant le milliard d'euros. Depuis maintenant 5 ans un salon lui est consacré.

Premier emploi, activité secondaire ou véritable carrière, tout est envisageable dans la vente directe.

La mise en place des 35 heures et l'ère d'Internet participent à une montée en puissance de l'activité de ce secteur qui est ouvert à tous.

La vente directe est appuyée par son syndicat, qui veille au respect des relations entreprises de vente directe et consommateurs ainsi qu'au statut particulier des vendeurs à domicile indépendant (VDI).

La société *Frédéric M.* et **ses distributeurs** ont acquis un professionnalisme reconnu grâce aux efforts que nous avons consentis en matière de formation professionnelle.

En effet, la vente directe n'est pas un métier qui s'improvise. Au delà de la maîtrise du produit, les techniques de vente sont d'un niveau remarquable et remarquées par les professionnels eux-mêmes.

Si vous aimez nos produits, vous pouvez en faire votre métier.

Que vous soyez une femme ou un homme, quelles que soient votre formation et votre expérience professionnelle ; quel que soit votre âge ; qui que vous soyez, vous pouvez proposer nos produits dans un environnement proche de votre domicile.

Vous pouvez exercer ce métier à temps partiel ou à temps complet. Vous y trouverez de larges possibilités de rémunération avec la liberté d'organiser votre temps de travail.

Mais vous pouvez aussi, et grâce à la société *Frédéric M.*, développer une véritable affaire commerciale.

Frédéric M. est une formidable opportunité d'affaire basée sur un système de vente en Marketing de Réseaux. Ce système de vente révolutionnaire, est un puissant moyen de revenus, car vous pouvez recruter des distributeurs indépendants, et cela sur plusieurs niveaux.

La vente directe en Marketing de réseaux est une fantastique école de vente et de vie, et aussi une vraie référence pour sa carrière professionnelle.

Si vous avez de **l'ambition** et que vous savez vous **impliquer**, alors saisissez **l'opportunité Frédéric M. !**

COMPARATIF ENTRE

<u>SYSTÈME TRADITIONNEL</u>	<u>CONCEPT FREDERIC M</u>
Horaires de travail fixes	Travail à temps choisi
Lieu de travail fixe	Régional, national, international
Salaire fixe	Revenus proportionnels
Employé de la hiérarchie	Indépendant
Peu ou pas d'avantage	Formations, voyages
Entretien d'embauche	Pas de critères de sélection
Diplôme exigé	Pas de diplôme exigé

AVANTAGES DU DISTRIBUTEUR INDÉPENDANT / DISTRIBUTEUR AGRÉÉ FREDERIC M

- Pas de quota de vente
- Pas de stock
- Pas de TVA à gérer
- Pas de capital risque
- Accès aux services : juridique, commercial, après vente
- Code d'accès personnel sur le site internet FREDERIC M, exclusivement réservé aux distributeurs
- Facilité de paiement des commandes :
 - par CB (à débit différé)
 - mandat
 - chèque bancaire (débité 15 jours après la livraison)
- ➔ Rapidité des livraisons : en 24H / 48H maximum, par transporteur privé à l'adresse choisie
- ➔ Possibilité d'évolution de carrière : apprentissage des méthodes de développement, du plan marketing multi-réseaux
- ➔ Soutien et partage : de la part des leaders FREDERIC M « ÊTRE INDÉPENDANT SANS ÊTRE SEUL ! »
- ➔ Formations : une réunion mensuelle de formation et d'information (**R**éunion **P**résentation **O**pportunité) « **RPO** » dans votre région